



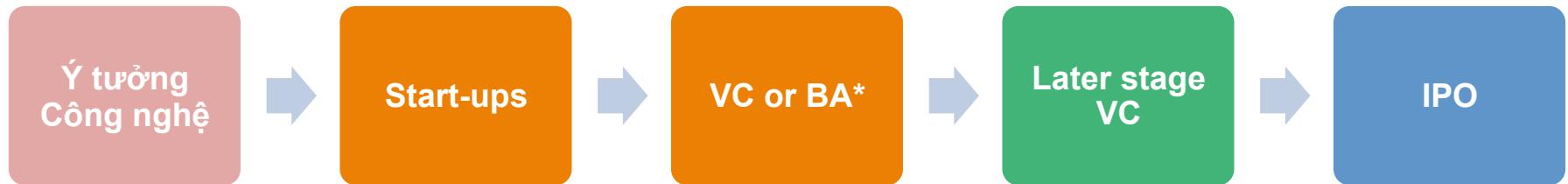
THƯƠNG MẠI HÓA CÔNG NGHỆ - MÔ HÌNH THUNG LŨNG SILICON VIỆT NAM



Tháng 5/2013



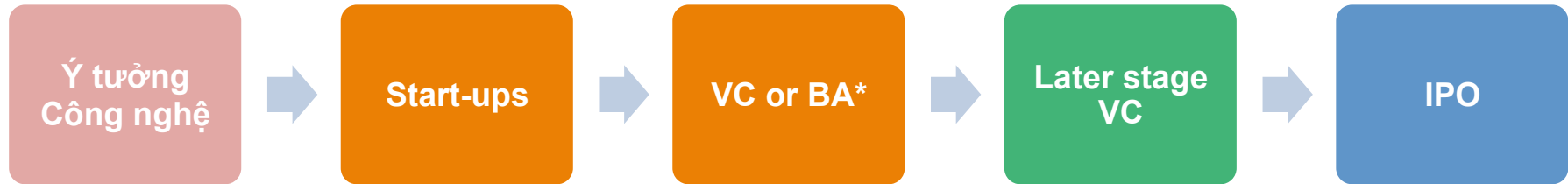
- **Angel Capital:** *Vốn môi từ nhà đầu tư rủi ro (mạo hiểm cấp 1)*
- **BA (Business Accelerator):** *Tổ chức thúc đẩy kinh doanh*
- **Boot Camp:** *Giai đoạn huấn luyện tập trung*
- **Demo Day:** *Ngày các Start up trình bày phương án kinh doanh với các nhà đầu tư mạo hiểm*
- **IPO (Initial Public Offering):** *Lần chào bán đầu tiên ra công chúng*
- **Mentoring:** *Quá trình truyền đạt bí quyết kinh doanh*
- **Seed money:** *Vốn môi*
- **Startup:** *Doanh nghiệp khởi nghiệp*
- **TMH CN:** *Thương mại hóa Công nghệ*
- **VC (Venture Capital):** *Vốn đầu tư mạo hiểm cấp 2*
- **Later stage VC:** *Đầu tư mạo hiểm những vòng kế tiếp*



- “Silicon Valley” tại Mỹ; là một thị trường nơi các công nghệ mới được triển khai bởi các start up có khả năng tăng trưởng đột biến và được tài trợ bởi các nhà đầu tư mạo hiểm (một số startup của Mỹ có khả năng đến thẳng với nhà đầu tư mạo hiểm mà không cần phải qua BA). “Silicon Valley” từ Cali đã bành trướng mạnh mẽ ở New York, nay được gọi là Silicon City.
- BA là phát minh mới nhất về kỹ thuật kinh doanh của Mỹ để phát triển kinh tế, BA đã được Nhà Trắng áp dụng trong năm 2013 và đã đầu tư với số vốn \$2 tỷ nhằm mục đích đột phá sự bế tắc về công nghệ sản xuất và tạo môi trường phát triển công nghệ và DN mới ở nước Mỹ. Loại hình tổ chức này đang rất phát triển ở Mỹ: Y Combinator, là một BA ra đời lâu nhất và lớn nhất, hoạt động từ năm 2005, đến nay ước tính giá trị danh mục đầu tư của họ đạt ngưỡng 14 tỷ USD.
- Theo Hiệp hội Đầu tư mạo hiểm Quốc gia (NVCA) – Mỹ, năm 2011 có 842 công ty đầu tư mạo hiểm quản lí số tiền 195.9 tỷ đô-la Mỹ, tạo ra lợi nhuận tương đương 21% GDP của Mỹ; cứ 1 tỷ đầu tư mạo hiểm tạo ra 100 tỷ cho GDP phát triển nền kinh tế Mỹ. Đầu tư mạo hiểm vào các start up ước tính tạo ra 11.9 triệu việc làm tại Mỹ.

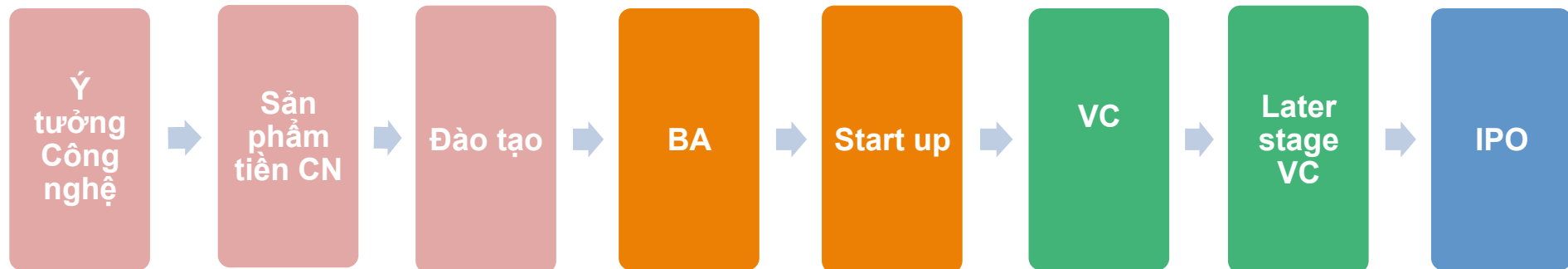


Silicon Valley (Mỹ)



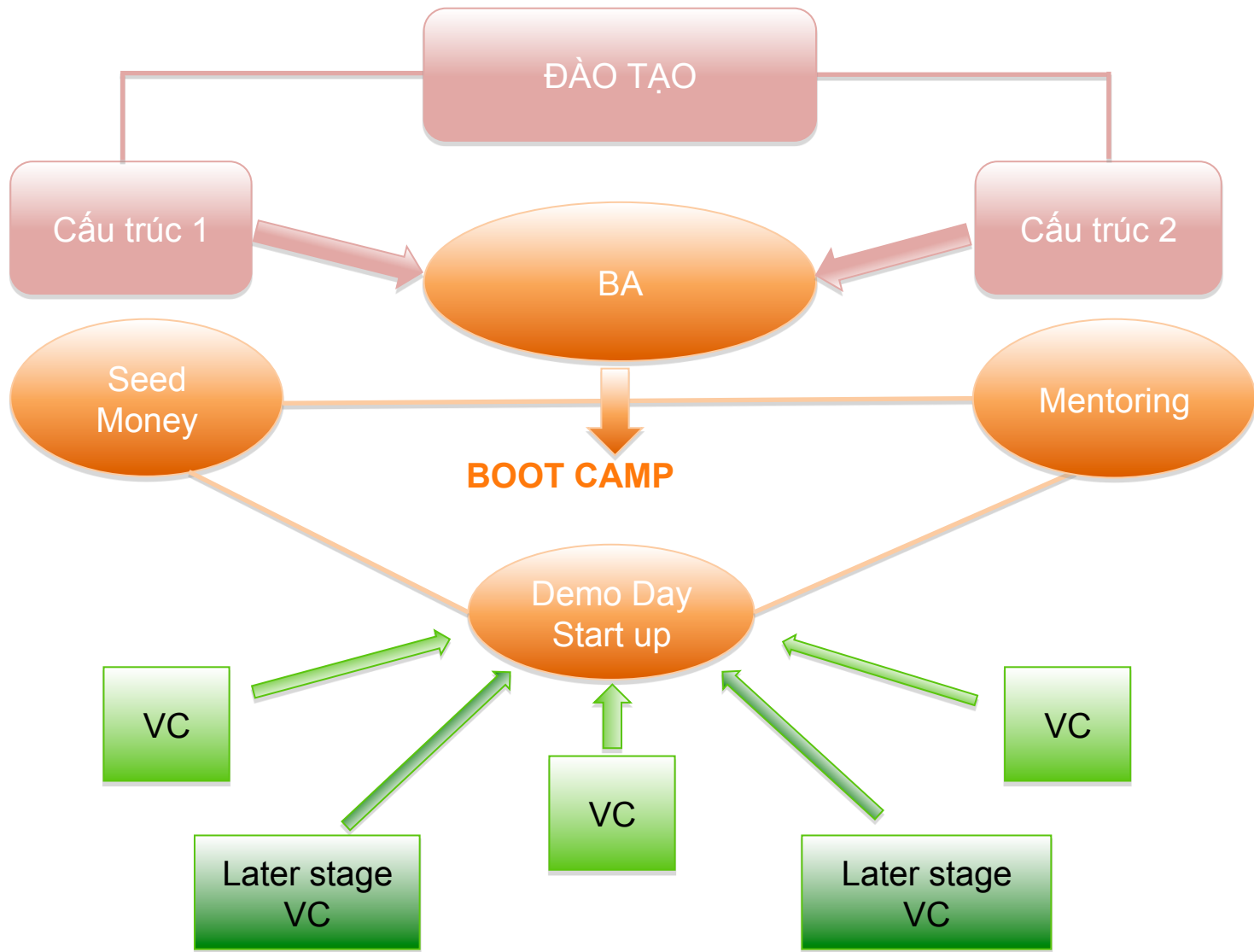
- Trong 4 thập kỷ qua, đầu tư mạo hiểm tại Mỹ tạo ra nhiều sản phẩm đột phá và thay đổi thế giới, từ Internet đến email, iPhone và GPS mà chưa có một quốc gia nào đến gần được với thành công này của họ.

Đề xuất Silicon Valley (Việt Nam)



- Sự khác biệt giữa TMH CN truyền thống với TMH CN theo kiểu Silicon Valley là sự tham gia của các nhà đầu tư từ khi còn là ý tưởng công nghệ, vùng ứng dụng này trước kia chủ yếu là của các Viện, trường, nay có sự tham gia của các cựu CEO – các nhà đầu tư rủi ro trong BA và các sinh viên đầy nhiệt huyết để thu hút các nhà đầu tư mạo hiểm. Mục đích tạo ra các công nghệ mới và các Start up có tốc độ tăng trưởng phi mã. Đây gọi là chu trình bất tận, phát triển từ động lực nội tâm...

GIẢI PHÁP THỰC HIỆN



TMH Công nghệ - Nền tảng Thung lũng Silicon Việt Nam



ĐÀO TẠO

CẤU TRÚC 1

- Phương pháp đặc thù để tuyển chọn học viên mang tên “Wisdom of the Crowd”: sử dụng website ID8, đã có sẵn tiêu chuẩn để nhận hàng ngàn đơn đăng ký; nhưng sẽ chỉ lựa chọn 10-15% trong số đó.
- Học viên: phải có sản phẩm nguyên mẫu hoặc đang bán trên thị trường.
- Giảng viên: là các CEO giàu kiến thức và có kinh nghiệm truyền đạt tốt để giúp học viên tháo gỡ những khó khăn trong doanh nghiệp của họ.
- Thời gian đào tạo: 1 tuần, học liên tục.
- Phương pháp:
 - ✓ *Xem lại bản chất, tiềm năng CN của học viên; dùng dịch vụ của Thompson Interactive kiểm tra CN được cấp bằng sáng chế hay chưa.*
 - ✓ *50% là bài giảng, 50% là thực tập áp dụng CN do học viên đem vào, giúp hoàn thiện sản phẩm thích hợp với thị trường.*
- Sản phẩm và kế hoạch kinh doanh sẽ được Hội đồng thẩm định về khả năng thành công (CN, tài chính, pháp lý...) để quyết định chọn vào BA.

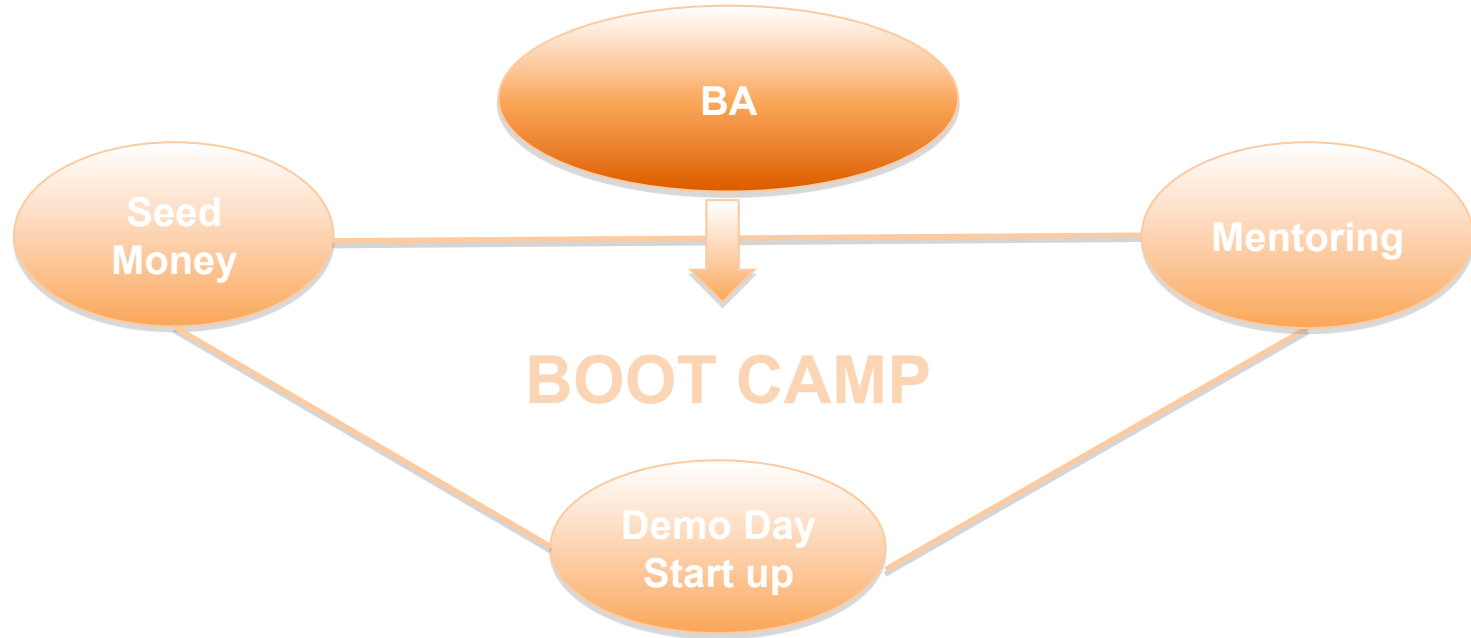


ĐÀO TẠO

CẤU TRÚC 2

Khác với Cấu trúc 1 ở hai điểm: học viên và thời gian đào tạo.

- Học viên có phát minh có tiềm năng cao, có mô hình sản phẩm nhưng chưa có sản phẩm mẫu hay còn gọi là sản phẩm thử nghiệm.
- Thời gian: 10-12 tuần
 - ✓ 3 ngày đến 1 tuần đào tạo cơ bản với các giáo viên là các nhà kinh doanh, tối đa 20 nhóm công nghệ một phiên.
 - ✓ 9 tuần thực tập với sự giúp đỡ của các chuyên gia trong vườn ươm kinh doanh của Mỹ cho từng vùng trong các nhóm. Phát triển việc nghiên cứu thị trường và lập kế hoạch kinh doanh (thông qua các liên lạc điện tử và có thể cả các chuyến công tác sang Việt Nam của các chuyên gia).
 - ✓ 3 ngày đến 1 tuần đào tạo tăng cường ở Việt Nam và phát triển kế hoạch kinh doanh do các chuyên gia và các CEO hướng dẫn, tập trung vào kỹ năng thuyết trình bản kế hoạch kinh doanh, các nhà đầu tư và các cơ quan chính phủ.
- Sản phẩm và kế hoạch kinh doanh sẽ được Hội đồng thẩm định về khả năng thành công (CN, tài chính, pháp lý...) để quyết định chọn vào BA.



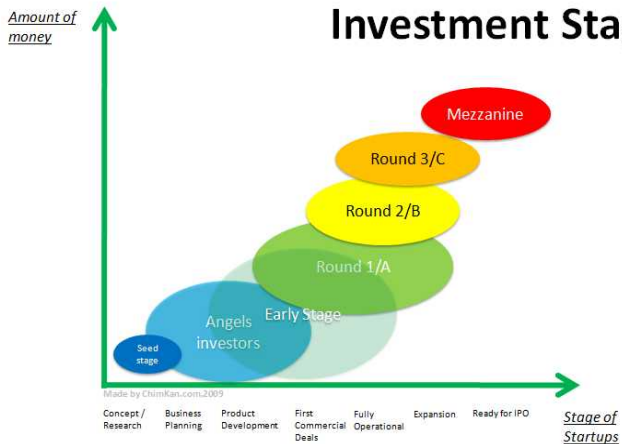
B.A – HỆ THỐNG THỨC ĐẨY KINH DOANH

- BA là một DN đặc biệt, sinh lời cao thông qua đầu tư vào startups. Hệ thống này gồm các doanh nhân, chủ yếu là từ Silicon Valley Mỹ, thành đạt trong việc tạo lập các doanh nghiệp, chuyên gia trong lĩnh vực tài chính, luật pháp, công nghệ, đầu tư... Họ có nguyện vọng truyền đạt kinh nghiệm và cùng góp vốn đầu tư vào các start up.
- Chức năng chính của BA là: Tạo vốn môi; Truyền đạt bí quyết kinh doanh; Tổ chức diễn đàn giới thiệu start up với các nhà đầu tư mạo hiểm.
- Với chức năng trên BA còn góp phần định hướng thị trường công nghệ.

HUY ĐỘNG VỐN ĐẦU TƯ MẠO HIỂM



Venture Capital Investment Stages



- Quỹ đầu tư mạo hiểm sẽ lựa chọn để đầu tư vào các start up có đội ngũ quản lý, mô hình KD khả thi phù hợp với mục tiêu tài trợ, giá trị gia tăng tiềm năng của các start up, và nhu cầu vốn cần thiết để xây dựng một DN thành công.
- Nhà đầu tư chuyên nghiệp sẽ quan tâm đến 2 điểm:
 - ✓ **Hiệu quả của việc sử dụng đồng vốn:** vốn nên được sử dụng vào chính việc tạo ra sản phẩm chứ không vào các chi phí quản lý hành chính như văn phòng, hoạt động kinh doanh...
 - ✓ **Thời điểm thoái vốn của start up.** Đây đang là vấn đề nan giải nhất của ngành công nghệ VN. Thậm chí kể cả các quỹ đầu tư mạo hiểm và những startups thành công nhất ở nước ta vẫn chưa tìm được giải pháp.
- Một khi chương trình Thương mại hóa công nghệ - mô hình Thung lũng Silicon đã phát triển mạnh mẽ, phần lớn số vốn mạo hiểm sẽ được cung cấp bởi những quỹ và nhà đầu tư tư nhân.



THÀNH LẬP BAN QUẢN LÝ ĐỀ ÁN



- 4/6/2013 - thành lập Nhóm Đề án với sự tư vấn của chuyên gia nước ngoài để quy hoạch các hoạt động cụ thể cho toàn bộ tiến trình thực hiện Đề án.
- Trụ sở chính: Toà nhà ConerStone, 16 Phan Chu Trinh, Hoàn Kiếm HN
- Văn phòng tại tp HCM: 31 Hàn Thuyên, Q.1

WEBSITE



<http://www.siliconvalley.com.vn>



SILICON VALLEY
VIETNAM

[ABOUT](#)

[ACCELERATOR PROGRAMS](#)

[MENTORS](#)

[PARTNERS](#)

[CONTACT US](#)

[FAQ & BLOG](#)

[APPLY](#)



————— *Powered by Ministry of Science & Technology* —————
VIETNAM SILICON VALLEY PROJECT





<http://www.siliconvalley.com.vn>



Frequently Asked Questions

More info on Accelerator

More info on Startup

Message Us

Hello & Welcome!



Frequently Asked Questions

Things you should know when apply with us.

Frequently Asked Questions

More info on Accelerator

More info on Startup

Message Us

1. How much funding do VSV Accelerator companies receive?

Each start-up will receive \$10,000, of which \$7,000 will be in cash, spreading over 4 months and \$3,000 will go to cover company's office and event costs during the four-month boot camp.

2. What types of companies do you fund?

We focus on, but not limited to, a broad range of Information and Communication Technology (ICT) start-ups. We encourage every start-up to complete the application because even if we are unable to fund your start-up, we can refer your company to many investors in our network that might.

We typically fund a company that has a working prototype and a business model that has been validated or one that is in the growth stage.

3. How do you choose which companies to accept into the program and to fund?

SILICON VALLEY ECOSYSTEM IN VIETNAM

Powered by MOST



TRUYỀN THÔNG CHO VSV



Báo Mỹ: Sẽ có nhiều Thung lũng Silicon ở Việt Nam

TIN LIÊN QUAN



Trước đây, nhiều người hoài nghi về dự án Thung lũng Silicon mà Việt Nam đang triển khai. Nhưng sau sự thành công vang dội của Flappy Bird, họ lại giật mình rằng biết đâu Việt Nam sẽ thành công.

BLOUIN NEWS

The Atlantic

Can Vietnam Create the Next Silicon Valley?
ELISABETH ROSENFEB 11 2014, 5:43 PM ET

HANOI, Vietnam — “Let me explain how a startup works,” said Csaba Bundik, executive director of the European Chamber of Commerce in Vietnam. In an unheated ... See More

Vietnam's budding startup culture
blogs.blouinnews.com

The country is modeling startup accelerators on the U.S.'s Y Combinator idea.



Vietnam's Silicon Valley Project introduces an all new 4-month...

www.techinasia.com

One of the first accelerators to open in this year is the Silicon Valley Project. It will run from June to October this year, accepting over...



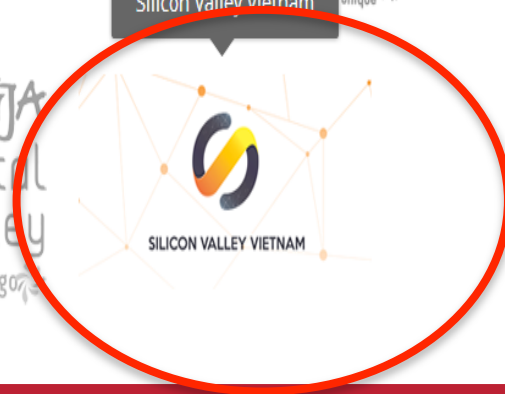
GIỚI THIỆU VSV ĐẾN CỘNG ĐỒNG ASEAN



Supporting Partners



Silicon Vallev Vietnam unique + friendly



TỔ CHỨC HỘI THẢO & TẬP HUẤN



“Kết nối nhu cầu thương mại hóa công nghệ của các doanh nghiệp Việt Nam với các nguồn đầu tư xã hội” tại Hà Nội.

“Mang Thung lũng Silicon về Việt Nam và đàm thoại với các nhà đầu tư đến từ Pinehill Capital LLC – Mỹ” tại Hồ Chí Minh.

“Tổ chức thành công buổi lễ Khởi động Đề án ngày 18/10/2013 tại trụ sở Bộ KH&CN.”



Could Vietnam have its own Silicon Valley?

Vietnam has an ambitious name for its latest economic experiment: Silicon Valley Vietnam. It could be years before the country sees any of...

Công bố việc triển khai thực hiện thông qua phương tiện thông tin đại chúng: Vnexpress, báo Thông tấn xã Việt Nam, báo Điện tử Chính phủ nước CHXHCNVN, VTV4, VTV2...



BRINGING SILICON VALLEY TO VIETNAM

A TALK WITH INVESTOR VINH from Pine Hill

Mr Vinh, partner of Pine Hill Capital will arrive in Vietnam. He is interested in investing in local Vietnamese startups. He'll give us a short talk on "How to get funding for your startup and how investment works in the Silicon Valley".

This is a big opportunity for you talk with a Silicon Valley investor, to learn about how to get funding for your startup, and possibly get actual funding!

Mr. Vinh will have open office hours to meet and talk to startups that are interested in investment.

Saigon Hub
October 15th,
6:30pm



CHƯƠNG TRÌNH BA VÀ MẪU ĐĂNG KÝ



Premier Startup Accelerator in Vietnam

Mission: Accelerator & Seed Funding
Hanoi, Vietnam.

The first program VSV accelerator will run from June 2 – October 2, 2014. The application form is now online. You can register from February 17, 2014 until April 15, 2014.

Timeline

February 17 – Applications Open
April 15 – Applications Close
May 17,18 – Interview Days
June 2 – Program starts
September 29 – Demo Day
October 2 – Program Finishes

Location

35 Dien Bien Phu St., Hoan Kiem, Hanoi.

Apply Now

<http://www.f6s.com/vsvacceleratorhanoi2014en>



VSV Project Powered By MOST

VSV Accelerator Hanoi 2014 (EN)

June 2 - October 2 12:00am-11:59pm Hà Nội, Vietnam
VSV project powered by MOST provides a 4-month startup accelerator

Refer Add people Leader

Like Tweet

www.f6s.com/vsvacceleratorhanoi2014en

About Private Group Discuss Edit

SILICON VALLEY VIETNAM

Tag Markets: E-commerce, Software Development, Internet, Network Security, Web, Digital Marketing, Social Media, Social Networking Sites, ERP, Digital Media, Technology Development, Mobile Applications, Innovation, Cloud Computing

Vietnam Silicon Valley project, powered by MOST, will provide a 4-month intensive startup accelerator located in Hanoi.

• In 2014, the program is focused on entrepreneurs seeking to change the Internet, online gaming, mobile applications, ecommerce, e-learning platform, technology applied business and digital media sectors.

• About ten companies or more will be selected and mentor will be assigned from the Vietnam Silicon Valley.

Add media Add Description

funds takes \$10,000 10% per team equity Edit Funding/Equity

There are 6 programs & events for startups














List Me Here










Filter by Country	Filter by region	Type
Vietnam	<input checked="" type="checkbox"/> World <input type="checkbox"/> Europe <input type="checkbox"/> North America <input type="checkbox"/> South America <input type="checkbox"/> Asia <input type="checkbox"/> Africa <input type="checkbox"/> Australia/NZ	All Types
NEXT Ho Chi Minh City Spring 2014 Prepare your startup for an accelerator, investor or early product lau... Thành phố Hồ Chí Minh, Vietnam	NEXT Hanoi Spring 2014 Prepare your startup for an accelerator, investor or early product lau... Hà Nội, Vietnam	Accelerator/Program Apr 15 - May 13
VSV Accelerator Hanoi 2014 (VN) VSV project powered by MOST provides a 4-month startup accelerator Hà Nội, Vietnam	VSV Accelerator Hanoi 2014 (EN) VSV project powered by MOST provides a 4-month startup accelerator Hà Nội, Vietnam	Accelerator/Program Jun 1 - Oct 2

<http://www.f6s.com/vsvacceleratorhanoi2014>

START-UP ĐÃ ĐĂNG KÝ THAM GIA B.A



-  **Shopymall**
 Social Media E-commerce
-  **Mèo Đường**
-  **atadi.vn**
 Distribution Travel
-  **SORA**
 Game Development Outsourcing
-  **Người Bình Thường**
Creative Direction Research
-  **Jack Magnus**
Agile Project Management Management Consulting Game Development Scrum
Smartphones Developing Talent +1 tag
-  **Subiz live chat software**
 Customer Service Software Development
-  **FreelancerViet**
 Vietnam

-  **Arduino Channel**
-  **Truong Quang**
Market Analysis Management Consulti
-  **VNAppMob**
 Web Applications Mobile Applica
-  **julooMob**
 Advertising Mobile Reward
-  **VanViet**
-  **HiTaxi**
 Booking Mobile Applications

THU HÚT CỐ VẤN QUỐC TẾ CHO B.A



Christ Harvey



From: Chris Harvey <chris@itviec.com>
Date: Thursday, 13 February 2014 10:01
To: Le Anh Thach <thachleanh@siliconvalley.com.vn>
Subject: Mentor

Hi Le Anh,

I have been in the Internet business since 2000, at Yahoo!, AOL, as CEO of VietnamWorks and now as CEO and Founder of ITviec.com. Learn about ITviec here: <http://blog.itviec.com/about-us/>

I sometimes mentor startups in the community. Do let me know if I can assist with the Silicon Valley project. You are doing great things.

Cheers,
Chris

--
[Chris Harvey](#)
Founder & CEO

Oliver Gilbert



From: Oliver Gilbert <oliver.gilbert@newton-circus.com>

Date: Tuesday, 18 February 2014 16:44

To: Le Anh Thach <thachleanh@siliconvalley.com.vn>, <linh.han@siliconvalley.com.vn>, <huy.pham@siliconvalley.com.vn>

Subject: Tech Startup Partnerships in Vietnam

Dear Ms. Thach Le Anh & Silicon Valley Project Team,

I work with [Newton Circus](#), a Singapore-based social enterprise, on a venture called Mobile Movies. We previously conducted a 12 stimulate the growth of technology startups in Vietnam while engaging rural Vietnam with our unique tech hardware & software. A bi

Bobby Liu



Bobby Liu

Founder of Asiastartups and Hub.IT

Tugce Ergul



Tugce Ergul

Managing Director

Joe Ziegler

Startup Business Development
Manager

Amazon Web Services



THU HÚT ĐẦU TƯ QUỐC TẾ



STARTUP LABS

<http://startuplabs.org/>

ARDENTCAPITAL

<http://www.ardentcap.com/>

PLUGANDPLAY
Silicon Valley in a Box®

<http://plugandplaytechcenter.com/>



SAGEGlobal

<http://www.sageglobal.org/>

From: Tugce Ergul [mailto:tugce@startuplabs.org]
Sent: Friday, January 3, 2014 9:48 AM
To: Linh Han
Subject: Incubator design / Angel Labs (Vietnam)

Dear Linh,

It was great talking with you today. We are very much looking forward to collaborating in Vietnam.



Guillaume Racine

Hi,

Ardent Capital (www.ardentcap.com) is a seed / early stage VC focused on south east asia startups, including Vietnam. I would be interested in exploring with you ways to collaborate.

Let me know if this is of interest and when is a good time for a Skype conversation.

Thanks!

Best,

On Monday, February 17, 2014 at 12:09 PM, Wayne Soh wrote:

Hi Minh,

I've read your article on the Vietnam Accelerator that MOST is building to accelerate the companies. I'm interested in talking to MOST about potential partnership. Could you link me up with Han Ngoc Tuan Linh?

Thanks!
Regards,
Wayne

—
Wayne Soh
Business Development Manager
PlugandPlaySingapore.com
SG Cell: +65 9026-6200
US Cell: +1 (408) 461-5091



**INTERNATIONAL
ACCELERATOR**

For companies with domestic traction looking to expand into U.S. and global markets, and get early-stage to growth-stage funding

SAGE Global:
Students for the Advancement of Global Entrepreneurship

Sign: _____
Name: Rob Best
Title: Chief Operating Officer

Date: 1/21/2014

Sign: _____
Name: Linh Han
Title: SAGE Vietnam National Coordinator

Date: January 21, 2014

MỘT SỐ VC TẠI MỸ



1

STARTUP LABS

- StartupLabs là một quỹ đầu tư toàn cầu.
- StartupLabs mong muốn hợp tác với các nhà đầu tư trong nước, đồng đầu tư cho các startup tiềm năng.
- Vốn mỗi cho 1 startup:
\$10K - \$250K

3



Đầu tư 20 triệu USD vào 120 doanh nghiệp công nghệ khởi nghiệp tốt nhất trên thế giới

Quỹ Đầu tư mạo hiểm công nghệ i2X làm việc trong cộng đồng startup và BA của Thung lũng Silicon

2



Plug & Play
Ventures

- Plug & Play Ventures tham gia đầu tư mạo hiểm vào start-up từ năm 1998.
- Sở hữu cộng đồng hơn 300 start-up.
- Hơn 1500 start-up nhận đầu tư.
- Tổng số tiền gọi vốn cho start-up vượt 2 tỷ USD
- Thành lập Plug & Play Accelerator vào năm 2006.
- Hơn 250 start-up đã tham gia BA

4



Hiệp hội đầu tư mạo hiểm quốc gia Mỹ với hơn 400 thành viên là các công ty/quỹ đầu tư mạo hiểm trên toàn nước Mỹ.

THU HÚT CÁC NHÀ ĐẦU TƯ THIÊN THẦN



ANGEL LABS

in partnership with Vietnam Silicon Valley project

[GALLERY](#) [VIDEOS](#) [DOWNLOAD](#) [AGENDA](#) [VISION](#) [SPEAKERS](#) [VENUE](#)

THU HÚT CÁC NHÀ ĐẦU TƯ THIÊN THẦN





- Tạo cho các doanh nhân cơ hội và sự hỗ trợ để thành công.
- Áp dụng “Boot-Camp” trong 4 tháng để xác định những người thắng nhanh chóng và một cách kinh tế. (Không có người thua, những người không nhận được vốn mạo hiểm sẽ có cơ hội để hoàn thiện sản phẩm cho đợt sau.)
- Mang những sự hỗ trợ vốn chủ sở hữu để thúc đẩy kinh tế:
 - ✓ *Không yêu cầu Chính phủ thực hiện hoàn toàn.*
 - ✓ *Đặt Việt Nam vào danh mục đầu tư của các nhà đầu tư thế giới.*
- Giúp đỡ thiết lập một nền văn hóa doanh nhân với cốt lõi là công nghệ tiên tiến
- Tạo ra các sản phẩm để phát triển kinh tế và tăng trưởng việc làm NGAY!

CHIẾN THUẬT CỦA VSVA (1)



Tổng quan Boot Camp 16 tuần:

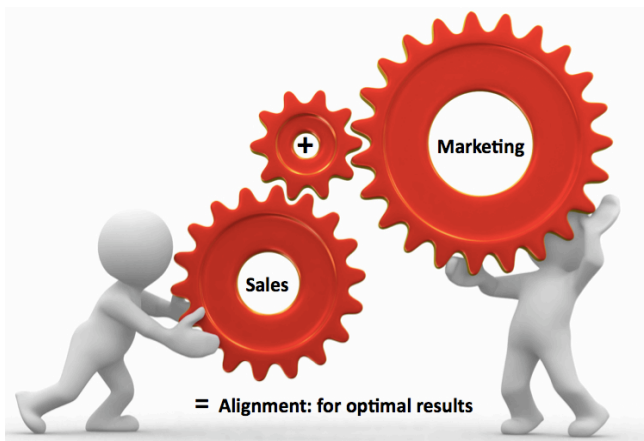


- **Phát triển của Chương trình cá nhân:**
 - » Kinh doanh cần được thẩm định về khả năng làm chủ của những người sáng lập.
 - » Phân công các nhà cố vấn (2 cố vấn cho một doanh nghiệp).
 - » Theo dõi tiến trình hàng tuần.
 - » Các nhóm hỗ trợ kịp thời:
 - ✓ Mỗi doanh nghiệp được nhóm với 2-3 người tham gia khác làm thành một nhóm hỗ trợ nhỏ.
 - ✓ Họp hàng tuần để đảm bảo tất cả người tham gia theo kịp tiến độ của chương trình.
- **Phát triển nhóm:**
 - » Phương pháp để thuê các thành viên nhóm “A” – nhân sự chủ chốt.
 - » Phương pháp để phát triển và quản lý một tổ chức doanh nghiệp.

CHIẾN THUẬT CỦA VSVA (2)



Tổng quan Boot Camp 16 tuần:



- **Bán hàng và Marketing:**
 - » Thử nghiệm ý tưởng.
 - ✓ Nhận diện nhu cầu của khách hàng.
 - ✓ Xác nhận độ thỏa dụng của sản phẩm.
 - ✓ Xác định giá trị đáp ứng nhu cầu của khách hàng.
 - » Gặp gỡ khách hàng và nghiên cứu thị trường một cách chuyên sâu.
 - » Xác định độ lớn của thị trường, định vị thị trường và định giá thị trường.
 - » Chiến lược bán hàng và phân phối sản phẩm.
 - ✓ Phát triển khởi đầu của mạng lưới bán hàng nội địa.
 - ✓ Phát triển khởi đầu của mạng lưới bán hàng quốc tế qua các BA.
 - » Phát triển quảng bá ban đầu.
 - » Luyện tập kỹ năng bán hàng.
 - » Gặp gỡ các nhóm và xem họ có thể giúp cho kinh doanh của bạn như thế nào.



Tổng quan Boot Camp 16 tuần:



- **Phát triển sản phẩm, tạo mẫu, thử nghiệm và hoàn thiện:**
 - » Quá trình thiết kế và chi tiết hóa sản phẩm.
 - » Quá trình thử nghiệm thực tế.
 - » Tương tác với các trường đại học địa phương.
- **Sản xuất và chất lượng:**
 - » Quá trình thiết kế sản phẩm và chi tiết hóa sản phẩm.
 - » Lập / mua chiến lược phát triển.
 - » Thiết kế để sản xuất.
 - » Giới thiệu tới các đối tác sản xuất địa phương.
- **Phát triển và chiến lược sở hữu trí tuệ:**
 - » Tìm kiếm bằng sáng chế
 - » Chiến lược bằng sáng chế và phương thức bảo vệ quyền sở hữu trí tuệ
 - » Ứng dụng bằng sáng chế và bản quyền



Tổng quan Boot Camp 16 tuần:



- **Lập kế hoạch tài chính:**
 - » Dự đoán và thiết lập một mô hình tài chính.
 - » Tối đa hóa dòng tiền.
 - » Phương pháp nâng cao điểm hòa vốn, nguyên tắc 5%.
 - » Thiết lập hạch toán kinh doanh và phần mềm kiểm tra.
 - » Thiết lập mối quan hệ với các ngân hàng.
 - » Lập kế hoạch tài chính dự phòng.
- **Xây dựng Kế hoạch kinh doanh và Bài thuyết trình:**
 - » Phát triển và chọn lọc cho bản kế hoạch kinh doanh.
 - » Phát triển bài thuyết trình kinh doanh.
 - ✓ 10 từ mô tả, 2 phút chuẩn bị, 10-12 phút trình bày.
 - » Phát triển kỹ năng thuyết trình.
 - ✓ Phương thức thiết lập cuộc gặp gỡ nhà đầu tư.
 - ✓ Nói gì với các nhà đầu tư và nói như thế nào.
 - ✓ Thực hành thuyết trình thường xuyên theo lịch cho BA và Nhóm hỗ trợ.
- **Phương pháp quản trị rủi ro và kế hoạch dự phòng.**



Demo Day Summer 2014, Oct. 4



9 NHÓM KHỞI NGHIỆP CỦA VSV

- **Diễn đàn Vốn đầu tư mạo hiểm và dẫn chứng kinh doanh:** Những người tham gia khóa huấn luyện trình bày và chứng minh sản phẩm của họ với Nhóm các nhà đầu tư mạo hiểm.
 - ✓ Mục đích là để tài trợ cho start up dưới hình thức vốn chủ sở hữu (không phải vốn vay) vào cuối kì huấn luyện trong BA
 - ✓ Start up được tự do theo đuổi các mục tiêu kinh doanh của họ như những thực thể độc lập.



CHÂN THÀNH CẢM ƠN QUÝ VỊ!



"Thử hình dung, thay vì sáng lập Google, Larry Page & Sergey Brin nhận việc làm ở một viện nghiên cứu nào đó. Có thể họ sẽ viết nên một hệ điều hành mà chẳng ai dùng đến hoặc những bài báo hàn lâm chán ngắt. Hãy nghĩ đến bao nhiêu điều họ đã làm cho thế giới từ khi họ thành lập công ty" -- **Paul Graham**